

URHEILUBUSINESS-KOULUTUS HAAGA-HELIA AMK:SSA KOHDERYHMÄ JA HAKU

Opintojakso on kohdennettu eri lajien huippu- ja aktiivisurheilijoille. Mukaan Urheilubusiness-koulutukseen pääsee kaikilla koulutustaustoilla. Muut kuin Haaga-Helia ammattikorkeakoulun tutkinto-opiskelijat osallistuvat koulutukseen avoimen ammattikorkeakoulun opiskelijoina.

Haku tapahtuu lähettämällä lyhyt vapaamuotoinen hakemus perusteluineen opintojaksoa koordinoivalle opettaja Ville Hannille (ville.hanni@haaga-helia.fi) viimeistään **8.12.2008**. Hakemuksesta tulee käydä ilmi hakijan urheilutausta sekä motivaatio osallistua opintojaksolle. Hakijoille ilmoitetaan viimeistään 19.12.2008 haun tulos. Lisätietoja koulutuksesta ja hausta voi kysyä Ville Hannilta tai koulutusohjelmajohtaja Petri Vainiolta (petri.vainio@haaga-helia.fi).

OPINTOJEN TAVOITE

Opintojen tavoitteena on oppia menestyksekkään liiketoiminnan ominaispiirteet. Opintojen aikana verkostoidutaan muiden samanhenkisten ja samassa tilanteessa olevien urheilijoiden sekä urheiluliiketoiminnasta kiinnostuneiden opiskelijoiden kanssa. Tavoitteena on löytää kullekin sopiva tapa yhdistää urheilu ja yrittäjäyys tuotteistamalla oma urheiluosaaminen. Opintojen jälkeen urheilijalla on valmiudet viedä omaa ideaansa eteenpäin ja hyödyntää urheilun parissa saamaansa osaamista yritysmaailmassa. Opinnot kehittävät myös opiskelijan mahdollisuuksia työskennellä toisen palveluksessa urheiluliiketoiminnan toimialueella.

AJANKOHTA JA LAAJUUS

Moduli 1, BUS8LV030:	Kevät 2009 (19.1.09 alk.)	5op
Moduli 2, BUS8LV031:	kevät 2009	5op
Moduli 3, BUS8LV032:	syksy 2009	5op

Yht. 15 op

Tapaamiset järjestetään kerran viikossa ajankohtana, joka sovitaan ryhmän kanssa yhdessä. Moduli 1:seen osallistuminen ei velvoita osallistumaan seuraaviin moduleihin.

Moduli 1; Kevät 2009

Tavoite:

- Urheilutapahtuman järjestäminen
- Tapahtumajärjestämisen ansaintalogiikan ymmärtäminen
- Urheiluliiketoiminnan perusteen ymmärtäminen ja mahdollisuudet

Vastuuopettaja: Ville Hanni

Muut kouluttajat: Mirka Erander ja urheiluliiketoiminnassa mukana olevia yrittäjiä

1. Johdanto opintojaksolle ja esimerkkejä urheilubusineksen toimialalta, vanhojen opiskelijoiden kokemukset
2. Juoksutapahtuma-projektin aloitus, toteutussuunnittelu ja aikataulu
3. Pienyrityksen myynnin toteutus ,yritysmyynti (BtoB), lippujen myynti (BtoC)
4. Budjetointi, kannattavuus ja kannattavuuden seuranta
5. Pienyrityksen markkinointisuunnittelu, markkinointisuunnittelu
6. Tapahtumaprojektin käytännönjärjestelyt, aikataulutus
7. HAAGA-HELIA BusinessRun
8. Tapahtuman palaute ja yhteenveto

BUSINESS RUN
HAAGA-HELIA



Moduli 2; kevät 2009

Tavoite:

- Urheiluosaamisen tuotteistaminen
- Liikeideoiden kehittäminen
- Liiketoiminnan perusteen ymmärtäminen ja ulkoistamistamisen mahdollisuudet

Vastuuopettaja: Ville Hanni

Muut kouluttajat: Mirka Erander ja urheiluliiketoiminnassa mukana olevia yrittäjiä

1. Johdanto opintojaksolle, esimerkkejä urheilubusineksen toimialalta
2. Yrittäjyyden perusteet (menestyvän liiketoiminnan elementit) ja käynnistymissuunnitelman laadinta
3. Omien toiveiden kartoittaminen ja oman liikeidean kehittäminen
4. Urheiluliiketoiminnan case-esimerkkiluentoja
5. Liikeideoiden tuotteistaminen
6. Urheilu- ja hyvinvointibusineksen mahdollisuudet; vierailevia luennoitsijoita
7. Liiketoimintasuunnitelman rakenne
8. Liikeidean esittäminen (Syksy 2009)

Moduli 3; syksy 2009

Tavoite:

- Liikeidean viimeisteleminen
- Verkostojen vahvistaminen

Vastuuopettaja: Ville Hanni & teeman mukaan vierailevat asiantuntijat